



el proceso de tomar decisiones

El proceso de tomar decisiones



Identificar el problema



Recopilar la información y listar las alternativas posibles



Considerar las consecuencias de cada alternativa



Seleccionar el mejor curso de acción



Evaluar los resultados





factores que pueden influir sobre una decisión

A. Valores

- ¿Qué es importante para su familia y para otras personas en su cultura?

B. Iguales

- Las personas que conoce
- La presión por los comportamientos positivos o negativos

C. Costumbres

- Está acostumbrado a hacerlo de esta manera

D. Sentimientos (amor, ira, frustración, ambivalencia, rechazo)

- Si toma cierta decisión
- Si no toma cierta decisión

E. Familia

- La preferencia de su familia
- Las decisiones que han tomado otros miembros de la familia

F. Riesgos y consecuencias

- Qué (o cuánto) tiene la posibilidad de ganar
- Qué (o cuánto) tiene la posibilidad de perder

G. Edad

- Menor de edad
- Adulto



estrategias comunes para tomar decisiones

espontaneidad

Escoger la primera opción que venga a la mente; dar poca o ninguna consideración a las consecuencias de la selección.

acatamiento

Acceder a las expectativas de la familia, escuela, trabajo o los iguales.

dilación

Posponer el pensamiento y la acción hasta que las opciones sean limitadas.

atormentarse

Acumular tanta información que analizar las opciones se hace abrumador.

intención

Escoger una opción que será satisfactoria tanto intelectualmente como emocionalmente.

deseo

Escoger la opción que pueda alcanzar el mejor resultado, sin importar el riesgo involucrado.

evitación

Escoger la opción que tiene la mayor probabilidad de evitar el peor resultado posible.

seguridad

Escoger la opción que traerá algo de éxito, ofenderá a la menor cantidad de personas y planteará el menor riesgo.

síntesis

Escoger la opción que tiene una probabilidad buena de tener éxito y que le gusta mejor.



influencias económicas sobre la toma de decisiones

Estos factores económicos pueden influir sobre las decisiones personales y financieras:

precios al consumidor

los cambios en el poder de compra del dólar, la inflación

gastos del consumidor

la demanda de bienes y servicios

producto doméstico bruto (GDP por sus siglas en inglés)

el valor total de los bienes y servicios producidos en el país

construcción de hogares

el número de hogares nuevos que se están construyendo

tasas de interés

el costo de tomar dinero prestado

provisión de dinero

los fondos disponibles para gastar en la economía

índices de la bolsa

(como el Dow Jones Averages, Standard & Poor's 500) indican las tendencias generales en el valor de las acciones de los EE.UU.

desempleo

el número de las personas sin empleo que quieren trabajar



riesgos asociados con la toma de decisiones

Cada decisión está asociada con riesgos. Los siguientes son riesgos comunes relacionados a la toma de decisiones personales y financieras:

riesgos personales

los factores que pueden crear una situación menos deseable. El riesgo personal puede ser inconveniencia, vergüenza, seguridad o preocupaciones acerca de la salud.

riesgo de la inflación

los precios que suben causan menor poder de compra. Es posible que comprar un artículo más tarde pueda significar un precio más alto.

riesgo de tasa de interés

las tasas de interés que cambian afectan sus costos (cuando tenga un préstamo) y sus beneficios (cuando esté ahorrando o invirtiendo)

riesgo al ingreso

el cambio de empleos o la reducción de gastos por los consumidores pueden resultar en un ingreso menor o la pérdida del empleo de una persona. Los cambios profesionales o la pérdida de un empleo puede dar como resultado un ingreso menor y reducción del poder de compra.

riesgo de liquidez

es posible que cierto tipo de ahorros (los certificados de depósitos) e inversiones (los bienes raíces) sean difíciles de convertir rápidamente al efectivo.



costos de la oportunidad y el valor del dinero en términos de tiempo

el costo de la oportunidad se refiere a lo que una persona renuncia cuando se hace una decisión. Este costo, también llamado un intercambio, quizás involucre uno o más de sus recursos (tiempo, dinero y esfuerzo).

los costos personales de la oportunidad pueden involucrar tiempo, salud o energía. Por ejemplo, el tiempo que pasa estudiando generalmente significa el tiempo perdido para descansar o trabajar. Sin embargo, es posible que este intercambio sea apropiado debido a que es probable que su aprendizaje y grados mejorarán.

los costos financieros de la oportunidad involucran los valores monetarios de las decisiones hechas. Por ejemplo, la compra de un artículo con dinero de sus ahorros significa que ya no obtendrá interés de esos fondos.

el valor en términos de tiempo del dinero se puede usar para medir los costos de la oportunidad financiera usando los cálculos del interés.



Por ejemplo: gastar \$1000 de una cuenta de ahorros que gana el 4 por ciento anual significa un costo de oportunidad de \$40 en interés perdido.

Cálculo: $\$1,000 \times .04$ (4 por ciento) $\times 1$ año = \$40

Después 10 años, esos \$40 por año (ahorrado al 4 por ciento) tendrían un valor de más de \$480 cuando toma en cuenta el interés compuesto.

nombre: _____

fecha: _____



el proceso de tomar decisiones

Identificar el problema



Recopilar la información y listar las alternativas posibles



Considerar las consecuencias de cada alternativa



Seleccionar el mejor curso de acción



Evaluar los resultados



nombre: _____

fecha: _____



investigación de las condiciones económicas actuales



El cambio de los factores económicos afecta las decisiones que tomamos. Usando el Wall Street Journal, Internet u otras fuentes de noticias económicas, obtenga información acerca de las tendencias económicas actuales que tengan efecto en las varias decisiones sobre ahorros, inversiones, gastos y toma de préstamos. Por ejemplo, las tasas de interés más altas hacen que la toma de préstamos sea más cara; sin embargo, las tasas de interés más altas hacen que los ahorros sean más atractivos.

factor económico	tendencias recientes	influencias posibles sobre las decisiones personales y financieras
Tasas de interés		
Precios de consumidores		
Otro		
Otro		

nombre: _____

fecha: _____



cómo analizar una decisión

Identificar el problema



Recopilar la información y listar las alternativas posibles



Considerar las consecuencias de cada alternativa



Seleccionar el mejor curso de acción



Evaluar los resultados





prueba de la lección uno: cómo tomar decisiones

verdadero o falso

1. _____ El proceso para tomar decisiones empieza con la recopilación de la información.
2. _____ La dilación es un ejemplo de una influencia económica sobre la toma de decisiones.
3. _____ Las tasas de interés más altas dan como resultado costos más altos para tomar préstamos.
4. _____ El aumento de precios que causa la reducción del poder de compra se denomina riesgo de la inflación.
5. _____ El interés ganado en los ahorros se puede denominar “valor del dinero en términos de tiempo.”

opción múltiple

6. _____ El paso final en el proceso de toma de decisiones es:
 - A. evaluar los resultados.
 - B. recopilar información.
 - C. identificar el problema.
 - D. seleccionar el mejor curso de acción.
7. _____ Los cambios en el poder de compra del dólar se miden por:
 - A. la tasa de desempleo.
 - B. la provisión de dinero.
 - C. el índice de los precios al consumidor.
 - D. las tasas de interés.
8. _____ Es probable que los gastos del consumidor aumenten cuando:
 - A. el desempleo es alto.
 - B. las tasas de interés están bajas.
 - C. aumentan los impuestos.
 - D. las personas ponen más dinero en sus cuentas de ahorros.
9. _____ Las inversiones que posiblemente sean difíciles de convertir a efectivo tienen un alto riesgo de _____.
 - A. de inflación
 - B. económico
 - C. en el ingreso
 - D. en la liquidez
10. _____ A lo que una persona renuncia cuando toma una decisión comúnmente se llama:
 - A. el valor del dinero en términos de tiempo.
 - B. un riesgo personal.
 - C. un costo de la oportunidad.
 - D. la espontaneidad.

ejemplo

Durante las semanas recientes, Richard y Fran Jones han considerado mudarse a otra ciudad que tiene oportunidades adicionales de empleo. Discuta los factores personales y económicos que ellos podrían considerar en esta situación. ¿Cuáles son los riesgos asociados con esta decisión?

prueba de la lección uno: cómo tomar decisiones

clave de respuestas



verdadero o falso

1. f El proceso para tomar decisiones empieza con la recopilación de la información.
2. f La dilación es un ejemplo de una influencia económica sobre la toma de decisiones.
3. v Las tasas de interés más altas dan como resultado costos más altos para tomar préstamos.
4. v El aumento de precios que causa la reducción del poder de compra se denomina riesgo de la inflación.
5. v El interés ganado en los ahorros se puede denominar “valor del dinero en términos de tiempo.”

opción múltiple

6. A El paso final en el proceso de toma de decisiones es:
A. evaluar los resultados.
B. recopilar información.
C. identificar el problema.
D. seleccionar el mejor curso de acción.
7. C Los cambios en el poder de compra del dólar se miden por:
A. la tasa de desempleo.
B. la provisión de dinero.
C. el índice de los precios al consumidor.
D. las tasas de interés.
8. B Es probable que los gastos del consumidor aumenten cuando:
A. el desempleo es alto.
B. las tasas de interés están bajas.
C. aumentan los impuestos.
D. las personas ponen más dinero en sus cuentas de ahorros.
9. D Las inversiones que posiblemente sean difíciles de convertir a efectivo tienen un alto riesgo de _____.
A. de inflación
B. económico
C. en el ingreso
D. en la liquidez
10. C A lo que una persona renuncia cuando toma una decisión comúnmente se llama:
A. el valor del dinero en términos de tiempo.
B. un riesgo personal.
C. un costo de la oportunidad.
D. la espontaneidad.

ejemplo

Durante las semanas recientes, Richard y Fran Jones han considerado mudarse a otra ciudad que tiene oportunidades adicionales de empleo. Discuta los factores personales y económicos que ellos podrían considerar en esta situación. ¿Cuáles son los riesgos asociados con esta decisión?

Los factores personales que los Jones posiblemente deseen considerar incluyen sus destrezas laborales, su disposición para mudarse considerando a la familia y amigos y sus metas personales a largo plazo. Los factores económicos pueden incluir las oportunidades de empleo en la ciudad nueva y el costo de vida comparado al nivel de salario. Los riesgos que pueden estar asociados con esta situación incluyen la satisfacción con el empleo actual y el nuevo y el efecto de las condiciones económicas en las oportunidades de empleo actuales y futuras en la ciudad nueva.